La société **Symo nv** (www.symoparasols.com), située à **Bruges,** en **Belgique,** conçoit, fabrique, importe et distribue les parasols idéals pour le secteur de l’horeca. Son organisation dynamique des ventes lui a permis de consolider sa position de leader sur le marché européen. Ses objectifs ne sont autres que la satisfaction client, l’innovation, la qualité et l’amélioration constante des produits et des processus. Afin de soutenir cet essor de manière professionnelle, Symo recherche un :

Représentant commercial PACA (h/f)

Votre défi

**En tant que représentant commercial chargé des exportations, vous êtes responsable du développement du portefeuille clients dans la région Provence – Alpes – Côte d’Azur.** Vous nouez des relations avec les hôtels, cafés et restaurants existants ainsi qu’avec les distributeurs locaux. Vous prospectez également de nouveaux clients de manière active et ciblée. Vous élaborez et exécutez des plans d’action commerciale. Vous analysez les besoins du client, établissez des offres et concluez des contrats commerciaux. Vous assurez de A à Z le traitement administratif de vos dossiers. Vous nous informez en interne des remarques éventuelles des clients. Vous vous rendez à des bourses et y prenez part. Vous tenez la direction avertie.

Votre profil

**Vous êtes un commercial dans l’âme et êtes indépendant et entreprenant.** Vous disposez de bonnes aptitudes à la communication verbale, tant écrite qu’orale. Votre orientation client et résultats ainsi que votre capacité de négociation priment sur votre formation supérieure. Vous vous intéressez au produit et possédez suffisamment de confiance en vous et de persévérance pour obtenir des résultats en toute autonomie. Vous maîtrisez MS Office. Vous parlez couramment le français. La connaissance de l’anglais est un atout.

Notre offre

**Nous vous offrons une fonction stimulante ayant un impact considérable sur les résultats d’exploitation,** un emploi dynamique alliant grande autonomie et contacts variables au sein d’une entreprise stable offrant une large gamme de produits de haute qualité. Nous vous proposons en outre un package salarial attrayant en adéquation avec votre profil et votre expérience.

Intéressé ?

Envoyez votre cv à Symo Parasols, à l’attention de Pierre Christiaens, [pierre@symoparasols.com](mailto:pierre@symoparasols.com).

Evelyne